



Danis – Key Account Manager Retail

Key Account Manager Retail

- Als Key Account Manager Prépack ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van de relatie met onze belangrijkste retailklanten binnen het prépack-segment
- Jij bent hét primaire aanspreekpunt voor de retailklant, waarbij je problemen en vragen oplost op een efficiënte en professionele manier.
- Je waarborgt de tevredenheid van de klant door het leveren van hoogwaardige producten en uitstekende service
- Je ontwikkelt strategische verkoopplannen en zorgt voor de concrete uitwerking
- Je bent verantwoordelijk voor het categorie groeiplan en maximaliseert de omzet en winstgevendheid

Wat wordt er van jou verwacht?

- Je woont in de regio Lokeren
- Je hebt een proven track-record in management in de voedingssector
- Je hebt een ruime ervaring met het werken met grote retailklanten
- Je hebt een gezonde interesse in voeding en specifiek ook vlees
- Je bent gepassioneerd en hebt uitstekende communicatievaardigheden
- Bovenal typeert ondernemerschap je, en is jouw aanpak no-nonsense, pragmatisch
- Je hebt een uitgebreide talenkennis: Nederlands, Engels, Frans

Wat bieden wij jou?

- Een gevarieerde en uitdagende management opportuniteit met grote impact op de business. Je komt terecht in een ambitieus en succesvol familiebedrijf, dat toonaangevend en marktleider is in zijn sector
- Een verantwoordelijke job in een onderneming met een open sfeer en waar geïnvesteerd wordt in persoonlijke ontwikkeling

- Een competitief verloningspakket in lijn met jouw ervaring

<http://www.danis.be>