



Danis – Key Account Manager Prépack

Key Account Manager Retail

- Als **Key Account Manager Prépack** ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van de relatie met onze belangrijkste **retailklanten** binnen het **prépack-segment**
- Jij bent **hét eerste aanspreekpunt** voor de retailklant, waarbij je problemen en vragen oplost op een efficiënte en professionele manier.
- Je waarborgt de **tevredenheid van de klant** door het leveren van hoogwaardige producten en uitstekende service
- Je ontwikkelt **strategische verkoopplannen** en zorgt voor de concrete uitwerking
- Je bent verantwoordelijk voor het **categorie groeiplan** en maximaliseert de omzet en winstgevendheid

Wat wordt er van jou verwacht?

- Je woont bij voorkeur in de **regio Lokeren**
- Je hebt een proven track-record in management in de **voedingssector**
- Je hebt een ruime ervaring met het werken met grote **retailklanten**
- Je hebt een gezonde interesse in voeding en specifiek ook vlees
- Je bent gepassioneerd en hebt uitstekende **communicatievaardigheden**
- Bovenal typeert ondernemerschap je, en is jouw aanpak no-nonsense, pragmatisch
- Je hebt een uitgebreide talenkennis: Nederlands, Engels, Frans

Wat bieden wij jou?

- Een **marktconform** verloningspakket in lijn met jouw ervaring, waaronder een interessant **cafetariaplan**
- De mogelijkheid om vers vlees te kopen aan een **voordelige prijs**
- Een gevarieerde en uitdagende **management opportuniteit** met grote

impact op de business. Je komt terecht in een **ambitieuw en succesvol familiebedrijf**, dat toonaangevend en marktleider is in zijn sector

- Een verantwoordelijke job in een onderneming met een **open sfeer** en waar geïnvesteerd wordt in **persoonlijke ontwikkeling**

<http://www.danis.be>